QUANTUM LEAP
IDEAS FOR SALE

OFFERTA
Servizio di consulenza specialistica su orientamento all'Open Innovation e Business Planning

Cliente: La Sapienza

QUANTUM LEAP
IDEAS FOR SALE

Roma, 20/11/2017

Società
Infinity Edge SRL – divisione Quantum Leap
S. legale: Via Po 53, 10124, Torino
S. operativa: Via E. Gianturco 1, 00196, Roma
P. IVA: 10215850016 – 08/01/2010
Rappresentante legale: Ing. Emilia Garito[1]

Spettabile
Università di Roma "La Sapienza"
Area supporto alla ricerca e trasferimento tecnologico
P.le Aldo Moro 5, 00185, Roma
PEC: protocollosapienza@cert.uniroma1.it

Oggetto: Offerta per l'affidamento del servizio di consulenza specialistica su orientamento all'Open Innovation e Business Planning per il progetto "Saperi & Co."

Spett.le Università,
facendo seguito all'invito alla presentazione di offerta, inviata tramite PEC il giorno 15/11/2017 all'indirizzo infinityedgesrl@legalmail.it, siamo lieti di sottoporre alla Sua cortese attenzione la nostra proposta di assistenza professionale per servizio di consulenza specialistica e business planning, secondo le specifiche che seguono:

Introduzione

Quantum Leap (QL), divisione di INFINITY EDGE S.r.l., società attiva nei servizi innovativi per le aziende, è Broker di "beni" di IP, quali brevetti, modelli, copyrights e marchi.

QL è un operatore qualificato che opera al fine di accelerare il processo di innovazione dalla ricerca al mercato, attraverso la creazione di accordi, collaborazioni e partnership con le diverse industrie di settore e in totale approccio di **Open Innovation.**
La mission di QL è quella infatti di **creare le condizioni più idonee al fine di sviluppare sinergie efficaci tra aziende, enti di ricerca, venture capital ed istituzioni** finalizzate a trasformare la ricerca in innovazione competitiva sui mercati internazionali.
QL è leader Italiana nel Trasferimento Tecnologico e opera attraverso attività di advisoring tecnologico e Brokerage di diritti di IP sia in Italia che all'estero.
QL si avvale di una rete mondiale di contatti nel campo delle tecnologie e della proprietà intellettuale tra cui ICAP Patent Brokerage, il più grande patent broker USA, IPI - Intellectual Property Intermediary – agenzia governativa creata dal Centro Nazionale di Ricerca di Singapore - oltre che un proprio network consolidato tramite operatori del settore in Israele, Francia, Spagna e UK.[2]
Per aiutare lo sviluppo di nuove idee di business e la loro crescita sul mercato, QL ha messo a punto dei servizi di advisory mirati allo sviluppo ed alla valorizzazione dell'impresa: dalla ricerca di mercato alla business strategy, per arrivare alla redazione di solidi business plan ed efficaci documentazioni da presentare ai potenziali investitori.

Nel presente documento sono elencati i servizi di consulenza specialistica su orientamento all'Open Innovation e Business Planning che QL offre all'**Università di Roma "La Sapienza"**, per il progetto "Saperi e Co.".

INFINITY EDGE S.R.L.
Amministratore Unico
Ing. Emilia Garito

[1] Allegato A: dichiarazione del sottoscrittore di essere titolare dell'impresa
[2] Allegato B: CV aziendale – competenze, referenze, esperienze professionali e descrizione portafoglio clienti

Quantum Leap divisione di Infinity Edge s.r.l. - via E. Gianturco 1, 00196 Roma
tel. +39 06 97841733 fax. +39 06 97841817 - e-mail. info@quantumleap-ip.com - www.quantumleap-ip.com

QUANTUM LEAP
IDEAS FOR SALE

Obiettivi

La presente offerta ha lo scopo di evidenziare le potenzialità del supporto consulenziale in ottica Business Planning e orientamento al mondo della Proprietà Intellettuale e dell'Open Innovation.

La collaborazione sarà composta da 3 macro aree:

- **Workshop di Orientamento all'Open Innovation:** composto da 4 seminari, materiale di supporto e tutoring on-line:
    1. Modulo IA – Introduzione: Il processo di Open Innovation
       Modulo IB – IP Strategy: Che cosa si deve brevettare e perché
    2. Modulo II – Market Analysis: Quali mercati per quali tecnologie: riconoscere i propri mercati
    3. Modulo III – Commercial Experience: Individuazione della Unique Selling Proposition
    4. Modulo IV – Il fundraising: Strategie, processo e timing

- **Attività consulenziale e di Business Planning:** composta da offerta di servizi per i partecipanti selezionati, in base al livello di sviluppo dell'idea/tecnologia. I servizi saranno selezionati tra i seguenti:
    A. Market Analysis
    B. Analisi comparativa dei prodotti concorrenti
    C. Market Analysis orientata alla definizione del Business Model
    D. Redazione Business Plan

- **Attività di Networking:** con enti di supporto allo sviluppo (BIC Lazio, Talent Garden, Incubatori) ed investitori (Business Angels, Venture Capital, Private Equity), che fanno parte dell'ecosistema di Quantum Leap.

Il Workshop di Orientamento all'Open Innovation

Il workshop di orientamento all'open innovation, sarà composto da 4 moduli che esploreranno le principali tematiche di Open Innovation, Proprietà Intellettuale, Unique Selling Proposition e Fundraising.

Per ogni modulo sarà consegnata una esercitazione facoltativa che avrà lo scopo di verificare i temi trattati e trasporli alla propria realtà (start-up, spin-off, team con idee da sviluppare) ed al proprio livello di sviluppo. Verranno fissate delle sessioni di tutoring on-line, in cui esperti tutor saranno a disposizione per supportare gli utenti del workshop.

I moduli saranno i seguenti:

MODULO 1

- **Modulo IA – Introduzione: Il processo di Open Innovation**
  Contenuto della lezione
    - Perché investire nella R&D: vantaggi

INFINITY EDGE S.R.L.
Amministratore Unico
Ing. Emilia Garito

Quantum Leap divisione di Infinity Edge s.r.l. - via E. Gianturco 1, 00196 Roma
tel. +39 06 97841733 fax. +39 06 97841817 - e-mail. info@quantumleap-ip.com - www.quantumleap-ip.com

- Esempi di successo di aziende che investono e/o hanno investito in innovazione
- Concetto di Open Innovation, cosa si intende e a cosa serve
- Vantaggi dell'Open Innovation (riduzione costi di ricerca, tempi, rischi ecc)
- Come operare tra centri di ricerca e aziende
- Storie di successo di aziende che hanno investito in Open Innovation

- **Modulo IB – IP Strategy: Che cosa si deve brevettare e perchè**

  Contenuto della lezione
  - Perché proteggere un IP right e quali sono i vantaggi derivabili dal loro utilizzo
  - La protezione senza registrazione: marchi di fatto, modelli comunitari non registrati, diritti d'autore; segreti industriali;
  - Brevettazione vs segretezza
  - Valutazioni da prendere prima di brevettare
  - Costi brevettazione ed ottimizzazione investimenti in tutela
  - Determinazione del mercato di riferimento (attuale/prospettico) e strategie per ogni mercato
  - Strategia di valorizzazione: Trasferimento Tecnologico (mediante vendita, in asta, o licenza degli IP rights), contratti di co-sviluppo, ricerca partner industriali e vantaggi derivabili dalle varie modalità di valorizzazione

  Modalità di svolgimento
  - Una lezione in aula
  - Tutoring online
  - Esercitazioni per utenti

MODULO 2

- **Modulo II – Market Analysis: Quali mercati per quali tecnologie: riconoscere i propri mercati**

  Contenuto della lezione
  - Indagine preliminare sul mercato globale di riferimento
  - Dimensioni del mercato di riferimento
  - Analisi comparativa tecnico - economica con i competitors presenti sui mercati
  - Individuazione di mercati paralleli: mercati per diverse applicazioni
  - Marketing Intelligence: profilazione e studio delle principali aziende del settore

  Modalità di svolgimento
  - Una lezione in aula
  - Tutoring online
  - Esercitazioni per utenti

MODULO 3

- **Modulo III – Commercial Experience: Individuazione della Unique Selling Proposition**

  Contenuto della lezione
  - Come definire la Unique Selling Proposition e quali elementi la compongono
  - Costruire un Business model sostenibile e scalabile
  - Definizione della SWOT Analysis
  - Indagine dei concorrenti rispetto alla USP (Unique Selling Proposition)
  - Definizione della marketing Strategy

  Modalità di svolgimento
  - Una lezione in aula
  - Tutoring online
  - Esercitazioni per utenti

INFINITY EDGE S.R.L.
Amministratore Unico
Ing. Emilia Garito

Quantum Leap divisione di Infinity Edge s.r.l. - via E. Gianturco 1, 00196 Roma
tel. +39 06 97841733 fax. +39 06 97841817 - e-mail. info@quantumleap-ip.com - www.quantumleap-ip.com

MODULO 4

- **Modulo IV – Il fundraising: Strategie, processo e timing**
  Contenuto della lezione
  - Processo di fundraising
  - Piramide della donazione
  - Varie figure di investors (BA, VC, PE)
  - Le diverse logiche per i diversi interlocutori
  - Principi di due diligence
  - Le modalità di investimento, nazionali e internazionali
  - Exit strategy: la logica della sostenibilità e della scalabilità del modello

  Modalità di svolgimento
  - Una lezione in aula
  - Tutoring online
  - Esercitazioni per utenti

Attività consulenziale e di Business Planning

Di seguito sono elencate le attività in riferimento ai servizi offerti, la durata del servizio e le tabelle con le attività necessarie allo svolgimento.

- **Servizio A: Market Analysis**

Il servizio di market analysis consiste nell'analizzare la soluzione e valutare il mercato di riferimento, il bacino e le possibilità di penetrazione della tecnologia nel suddetto mercato.

	DETTAGLIO DELLE ATTIVITA'
1.	**ATTIVITA' della MARKET ANALYSIS**
1.A	**Prospezione del mercato**
✓	Individuazione del mercato potenziale: ipotesi di penetrazione del mercato
✓	Analisi dei competirors già sul mercato
✓	Individuazione di eventuali prodotti complementari
1.B	**Strategia commerciale**
✓	Definizione delle strategie più efficaci in base ai risultati trovati: • Attrattività sul mercato: unique selling proposition
2.	**DELIVERABLES**
2.A	**Documentazione commerciale**
✓	Report tecnico riassuntivo con commenti tecnici

- **Servizio B: Analisi comparativa dei prodotti concorrenti**

Il servizio di analisi comparativa dei prodotti concorrenti consiste nell'analisi della soluzione, l'individuazione delle principali aziende nel settore di riferimento, l'individuazione dei prodotti similari con sintesi delle principali caratteristiche ed il confronto con la soluzione trovata.

INFINITY EDGE S.R.L.
Amministratore Unico
Ing. Emilia Garito

Quantum Leap divisione di Infinity Edge s.r.l. - via E. Gianturco 1, 00196 Roma
tel. +39 06 97841733 fax. +39 06 97841817 - e-mail. info@quantumleap-ip.com - www.quantumleap-ip.com

	DETTAGLIO DELLE ATTIVITA'
1. ATTIVITA' della ANALISI comparativa dei prodotti concorrenti	
1.A Scouting dei prodotti	
✓	Individuazione delle principali aziende attive nel settore
✓	Identificazione dei prodotti concorrenti sul mercato
1.B Analisi tecnico-comparativa	
✓	Analisi delle principali caratteristiche tecniche dei prodotti concorrenti
✓	Confronto dei prodotti similari sul mercato con il prodotto in via di definizione con matrice dei valori
2. DELIVERABLES	
2.A Documentazione commerciale	
✓	Report tecnico riassuntivo con commenti tecnici

- **Servizio C: Market Analysis orientata alla definizione del Business Model**

Il servizio di market analysis orientata alla definizione del Business Model consiste nell'analizzare la soluzione e valutare il mercato di riferimento, il bacino e le possibilità di penetrazione della tecnologia nel suddetto mercato. Sulla base dei risultati emersi verranno analizzate le varie possibilità e strade per arrivare al mercato ed alla commercializzazione del prodotto, così da definire il modello di business più adeguato alla singola soluzione.

	DETTAGLIO DELLE ATTIVITA'
1. ATTIVITA' della MARKET ANALYSIS orientata al BM	
1.A Prospezione del mercato	
✓	Individuazione del mercato potenziale: ipotesi di penetrazione del mercato
✓	Analisi dei competirors già sul mercato
✓	Individuazione di eventuali prodotti complementari
1.B Strategia commerciale	
✓	Definizione delle strategie più efficaci in base ai risultati trovati: • Attrattività sul mercato: unique selling proposition • Analisi dei principali Business Model sulla base della tecnologia e del mercato individuato
2. DELIVERABLES	
2.A Documentazione commerciale	
✓	Report tecnico riassuntivo con commenti tecnici

- **Servizio D: Redazione Business Plan**

Il servizio redazione del Business Plan consiste nell'analisi del business model e nella redazione del business plan in excel per i calcoli e la valutazione di flussi di cassa, fatturati e spese, dell'executive summary e del documento di business plan in formato esteso.

INFINITY EDGE S.r.l.
Amministratore
Ing. Emilia Garito

Quantum Leap divisione di Infinity Edge s.r.l. - via E. Gianturco 1, 00196 Roma
tel. +39 06 97841733 fax. +39 06 97841817 - e-mail. info@quantumleap-ip.com - www.quantumleap-ip.com

DETTAGLIO DELLE ATTIVITA'
1. ATTIVITA'
✓ Analisi economica ✓ Definizione del modello di Business ✓ Identificazione delle revenues streams ✓ Simulazione di dati su piattaforma proprietaria
2. DELIVERABLES
✓ Business Plan in formato digitale

Tariffario Standard Workshop e Servizi

Quantum Leap offre ai propri clienti il workshop ed i servizi sopra elencati ad un tariffario standard come di seguito riportato:

Dettaglio delle attività per il workshop	Importo € (IVA esclusa)
Modulo 1 – IP STRATEGY: che cosa si deve brevettare e perché	3.000,00
Modulo 2 – MARKET ANALYSIS: quali mercati per quali tecnologie	3.000,00
Modulo 3 – COMMERCIAL EXPERIENCE: Individuare la Unique Selling Proposition	3.000,00
Modulo 4 – Il fundraising: Strategie, processo e timing	3.000,00

Dettaglio delle attività per i Servizi	Importo € (IVA esclusa)
Servizio A: Market Analysis	5.000,00
Servizio B: Analisi comparativa dei prodotti concorrenti	5.000,00
Servizio C: Market Analysis orientata alla definizione del Business Model	5.000,00
Servizio D: Redazione Business Plan	5.000,00

Offerta per "La Sapienza"

In riferimento alla presente offerta ed al tariffario standard sopra riportato, sono stati apportati degli sconti considerando un tariffario agevolato, sia per gli importi finali per i 4 moduli del workshop, che per l'offerta di servizi. Sono state considerate delle percentuali di sconto pari al 20% per quanto riguarda i moduli del workshop e del 15% per quanto riguarda i servizi:

INFINITY EDGE S.r.l.
Amministratore
Ing. Emilia Garito

Quantum Leap divisione di Infinity Edge s.r.l. - via E. Gianturco 1, 00196 Roma
tel. +39 06 97841733 fax. +39 06 97841817 - e-mail. info@quantumleap-ip.com - www.quantumleap-ip.com

Dettaglio delle attività per il workshop con sconto del 20%	Importo € (IVA esclusa)
Modulo 1 – IP STRATEGY: che cosa si deve brevettare e perché	2.400,00
Modulo 2 – MARKET ANALYSIS: quali mercati per quali tecnologie	2.400,00
Modulo 3 – COMMERCIAL EXPERIENCE: Individuare la Unique Selling Proposition	2.400,00
Modulo 4 – Il fundraising: Strategie, processo e timing	2.400,00
Totale	9.600,00

Dettaglio delle attività per i Servizi con sconto del 15%	Importo € (IVA esclusa)
Servizio A: Market Analysis	4.250,00
Servizio B: Analisi comparativa dei prodotti concorrenti	4.250,00
Servizio C: Market Analysis orientata alla definizione del Business Model	4.250,00
Servizio D: Redazione Business Plan	4.250,00
Totale per 7 servizi	29.750,00

Totale offerta:

Dettaglio delle attività per i Servizi con sconto del 15%	Importo € (IVA esclusa)
Totale workshop	9.600,00
Totale servizi	29.750,00
Totale	39.350,00
Totale forfettario	**39.000,00**

Quantum Leap quota l'offerta totale per "La Sapienza", comprensiva di 4 moduli di workshop (scontati del 20%) e di 7 servizi di consulenza (scontati del 15%) da selezionare sulla base del livello di sviluppo e delle necessità dei singoli partecipanti, ad un valore pari a 39.350,00 Euro. A questa cifra è stato applicato un ulteriore sconto, in modo da confezionare un pacchetto dedicato del valore di 39.000,00 Euro.

INFINITY EDGE S.R.L.
Amministratore Unico
Ing. Emilia Garito

Quantum Leap divisione di Infinity Edge s.r.l. - via E. Gianturco 1, 00196 Roma
tel. +39 06 97841733 fax. +39 06 97841817 - e-mail. info@quantumleap-ip.com - www.quantumleap-ip.com

QUANTUM LEAP
IDEAS FOR SALE

Articolazione temporale e condizioni di pagamento

Con riferimento al progetto delineato nel presente documento, di seguito viene riportata sotto forma di road map delle attività e degli incontri, l'articolazione temporale e la suddivisione delle tempistiche di svolgimento, dei moduli del workshop e dei servizi erogati ai partecipanti, per una durata totale di 5 mesi come da specifica richiesta del soggetto committente:

Road map delle attività e degli incontri:

ARTICOLAZIONE TEMPORALE																					
Dettglio dei servizi di Consulenza specialistica e Business Panning																					
Time Line	Mesi	I				II				III				IV				V			
	Settimane	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Workshop di Orientamento all'Open Innovation	Modulo Ia																				
	Modulo Ib																				
	Modulo II																				
	Modulo III																				
	Modulo IV																				
Attività consulenziale e di Business Planning																					
Attività di Networking																					

Di seguito vengono riportate le modalità di pagamento del progetto, con riferimento alla cifra forfettaria di 39.000,00 € (IVA esclusa) proposta nel paragrafo *Offerta per "La Sapienza"*:

- 25% al momento della firma: 9.750,00 € + IVA
- 12,5% al termine del 1° mese di attività: 4.875,00 € + IVA
- 12,5% al termine del 2° mese di attività: 4.875,00 € + IVA
- 12,5% al termine del 3° mese di attività: 4.875,00 € + IVA
- 12,5% al termine del 4° mese di attività: 4.875,00 € + IVA
- 25% al termine del 5° mese di attività: 9.750,00 € + IVA

Riservatezza e Confidenzialità

Ai professionisti coinvolti (inclusi eventuali consulenti e sub-contraenti) non è consentito divulgare a terzi informazioni riservate sui clienti.

Pertanto, Le confermiamo sin d'ora il mantenimento della massima riservatezza per quanto concerne ogni dato, documento o informazione comunque acquisiti ai fini dell'espletamento del presente incarico.

QL si impegna a considerare riservati i documenti, i dati e le informazioni acquisite durante la prestazione del servizio. Si impegna altresì ad assumere le opportune cautele affinché la segretezza sia osservata in genere da chiunque possa avere accesso a quanto sopra indicato.

INFINITY EDGE
Amministratore
Ing. Emilio

Quantum Leap divisione di Infinity Edge s.r.l. - via E. Gianturco 1, 00196 Roma
tel. +39 06 97841733 fax. +39 06 97841817 - e-mail. info@quantumleap-ip.com - www.quantumleap-ip.com

QUANTUM LEAP
IDEAS FOR SALE

* * *

Rimaniamo a Sua disposizione per qualsiasi ulteriore informazione e/o chiarimento siano ritenuti utili o necessari.

In attesa di un cortese cenno di riscontro, porgiamo i nostri più cordiali saluti.

Quantum Leap - divisione di Infinity Edge S.r.l.

Ing. Emilia Garito

Amministratore Unico di Infinity Edge S.r.l.

Conferma d'ordine

Letto confermato e sottoscritto

A titolo di conferma vogliate cortesemente ritornarci copia della presente offerta timbrata e firmata per accettazione dal legale rappresentante di TripMedic in ogni singola pagina al n. fax 06 97841817

Il cliente (timbro e firma)

Quantum Leap divisione di Infinity Edge s.r.l. - via E. Gianturco 1, 00196 Roma
tel. +39 06 97841733 fax. +39 06 97841817 - e-mail. info@quantumleap-ip.com - www.quantumleap-ip.com