

**FORMATO EUROPEO  
PER IL CURRICULUM  
VITAE**



**INFORMAZIONI PERSONALI**

Nome	<b>CIARDIELLO MARIO</b>
Indirizzo	<b>Viale Gramsci 12, 80122 Napoli Via Michelangelo Schipa 61 Napoli</b>
Cellulare	<b>331 4856301</b>
E-mail	<b>gmciardiello@gmail.com</b>
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	21 maggio 1964

## ESPERIENZA LAVORATIVA

- dal 1991
- Nome e indirizzo del datore di lavoro  
Sviluppo Srl – Rione Siringnano, 10 – 80121 Napoli
  - Tipo di azienda o settore  
Consulenza di direzione ed organizzazione aziendale
  - Tipo di impiego  
Socio dal 1991 ad oggi
  - • Principali mansioni e responsabilità  
**Consulente di direzione – area marketing -organizzazione**
    - attività di elaborazione e definizione di strategie di marketing strategico ed operativo, creazione di reti di vendita, organizzazione e gestione campagne di comunicazione
    - check up dell'area commerciale, creazione di della rete di vendita, formazione rete di vendita, progettazione ed implementazione di strategie di direct marketing, piani commerciali
    - analisi di mercato, strategie di marketing strategico realizzazione di azioni promo-comunicazionali, call & mail marketing
    - realizzazione di Piani di marketing
    - analisi dei prodotti chiave , strategie di prodotto/prezzo/promozione e distribuzione di nuove linee di prodotto e supporto al lancio dei nuovi prodotti
    - azioni promo-comunicazionali, call & mail marketing, incentive per reti di vendita, campagne pubblicitarie, gestione dei media
- Dal 1993 al 1995 ha monitorato in qualità di responsabile del servizio di informazione, assistenza e consulenza ed attività promozionali alle imprese aderenti al Progetto Mezzogiorno - Programma operativo Multiregionale " Industria e servizi" 1991-1993 della Comunità Europea – Ministero del Commercio con l'estero – I.C.E. – Misura 3.3. L'attività è stata svolta nella Regione Calabria nella provincia di Crotone.
- Dal 1990 -2018 Docente a corsi aziendali nelle aree management, marketing, business planning e tutoring nuove imprese presso imprese ed enti di formazione, di cui se ne riportano alcuni tra i più significativi:
- QUADRIFOR – Roma- Marketing plan (progetto formazione quadri del terziario)
  - F.L.A Confartigianato – Napoli - Gestione delle reti di vendita (progetto " alta formazione professionale per Export Management)
  - Consorzio Publigest - Salerno/Napoli - Marketing strategico per le PMI meridionali
  - ISP Italia – Imola - Marketing e tecniche di vendita rivolto ad aziende
  - ICE- Reggio Calabria – strategie di internazionalizzazione
  - IDIMER – Napoli- Marketing e tecniche di vendita (progetti FSE)
  - CONSORZIO CFUI TEC TRAIN – Salerno- marketing strategico (progetti FSE)
  - ITEA - Roma - Marketing strategico
  - ICE Roma progetto TEM
  - Docente Master Corce ITA ICE Benevento
  - Docente in Corsi di formazione progettati per specifiche aziende

dal 1998 -2018

- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

IDIR SPA - Napoli -

Distribuzione ricambi auto

Temporary manager

Responsabile marketing e organizzazione :

- creazione e gestione dell'area marketing, analisi di fattibilità per la creazione di un prodotto/servizio innovativo da offrire alle aziende clienti, implementazione del prodotto/servizio, gestione della comunicazione di marketing e delle campagne di customer satisfaction rivolte al trade e al cliente.

dal 20 -2018

- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

LUCEBIANCA srl - Napoli -

Produzione gioielli

Temporary manager

Responsabile marketing e organizzazione :

- creazione e gestione dell'area marketing, analisi di fattibilità per la creazione di un prodotto/servizio innovativo da offrire alle aziende clienti, implementazione del prodotto/servizio, gestione della comunicazione di marketing e delle campagne di customer satisfaction rivolte al trade e al cliente.

dal 2009 ad oggi

- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- • Principali mansioni e responsabilità

Libero professionista

Consulenza di direzione ed organizzazione aziendale

Socio dal 1991

**Consulente di direzione – area marketing -organizzazione**

– attività di elaborazione e definizione di strategie di marketing strategico ed operativo, creazione di reti di vendita, organizzazione e gestione campagne di comunicazione

– check up dell'area commerciale, creazione di della rete di vendita, formazione rete di vendita, progettazione ed implementazione di strategie di direct marketing, piani commerciali

– analisi di mercato, strategie di marketing strategico realizzazione di azioni promo-comunicazionali, call & mail marketing

– realizzazione di Piani di marketing

- analisi dei prodotti chiave , strategie di prodotto/prezzo/promozione e distribuzione di nuove linee di prodotto e supporto al lancio dei nuovi prodotti

- azioni promo-comunicazionali, call & mail marketing, incentive per reti di vendita, campagne pubblicitarie, gestione dei media

- dal 2014 ad oggi
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
    - Tipo di azienda o settore
    - Tipo di impiego
  - • Principali mansioni e responsabilità
- XTrade srl
- Consulenza di direzione ed organizzazione aziendale  
Partner
- Consulente di direzione – area marketing internazionalizzazione**
- attività di elaborazione e definizione di strategie di marketing strategico ed operativo, creazione di reti di vendita, organizzazione e gestione campagne di comunicazione per l'internazionalizzazione dell PMI
  - realizzazione di Piani di marketing per l'internazionalizzazione
  - analisi dei prodotti chiave , strategie di prodotto/prezzo/promozione e distribuzione di nuove linee di prodotto e supporto al lancio dei nuovi prodotti

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date 1983/1988
- Università FEDERICO II Facoltà di Economia e Commercio
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Studi economico gestionali
- Qualifica conseguita Laurea
- Date 1989
- Abilitazione alla professione di dottore commercialista
- Abilitazione alla carica di sindaco di società
- Data 1989
- USIU (UNITED STATES INTERNATIONAL UNIVERSITY ) Master in marketing
- Data 1990 – 2000
- SDA BOCCONI Vari corsi in marketing

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
PERSONALI**

PRIMA LINGUA **italiano**

ALTRE LINGUA

**inglese**

- Capacità di lettura Buono
- Capacità di scrittura Buono
- Capacità di espressione orale buono

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
RELAZIONALI**

GESTIONE DI GRUPPI DI LAVORO OPERATIVI SU ATTIVITA' DI  
COMUNICAZIONE COMPLESSE:  
cAMPAGNE PROMCOMUNICAZIONALI  
CREAZIONE DI PROGETTI DI MARKETING

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
ORGANIZZATIVE**

RESPONSABILE GESTIONE PROGETTO MEZZOGIORNO  
RESPONSABILE ORGANIZZATIVO DI I° LIVELLO NELL' AMBITO DELL  
SUMMIT G7 DI NAPOLI  
RESPONSABILE PROGETTO POINT SERVICE

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
TECNICHE**

UTILIZZO DEI PRINCIPALI SOFTWARE APPLICATIVI DEL PACCHETTO  
OFFICE

**ASSOCIAZIONISMO**

SOCIO ROTARACT 1978/1984  
SOCIO ROTARY FOUNDATION

In totale durante la mia carriera professionale ho collaborato con oltre 150 tra aziende, società di consulenza, enti pubblici e consorzi per la formazione professionale.

Iscr ordine dei dottori commercialisti di Napoli dal 1990

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel cv ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" e del GDPR (Regolamento UE 2016/679).

*Mario Ciardiello*