

CURRICULUM VITAE ROSSETTI LUCA

Note motivazionali

Dotato di uno spiccato spirito imprenditoriale, sono attento alla qualità del delivery ma anche fortemente orientato a comprendere ed indirizzare le esigenze specifiche del Cliente.

Mi pongo sempre obiettivi sfidanti in linea con il percorso di sviluppo intrapreso in ambito Insurance, sono attratto da collaborazioni con aziende complesse e modernamente strutturate ove poter valorizzare le mie competenze in ambito finance transformation e innovazione tecnologica.

Esperienza lavorativa

Giugno 2021 – Oggi

Partner, Reply SpA

Responsabile dei Servizi Attuariali per Advantage Reply.

Aprile 2020 – Maggio 2021

Director, **PWC ACTUARIAL SERVICES SRL**

Ho supportato il management nella gestione di RFP e RFI per servizi attuariali in ambito CRO, CFO e Direzioni tecniche vita e danni.

Sono stato coinvolto principalmente in progetti IFRS17.

- Ho ricoperto il ruolo di Project Manager in Vittoria Assicurazioni e responsabile delle attività di implementazione dell'applicativo Prophet per finalità ALM, Solvency II Pillar I&II, IFRS17&9, per il business assicurativo Vita e Danni, canale diretto e ceduto.
- Ho ricoperto il ruolo di Responsabile Cantiere Sviluppo Motori Attuariali in Credemvita e Credemassicurazioni e sono stato responsabile delle attività di implementazione dell'applicativo Prophet per finalità IFRS17&9, per il business assicurativo Vita e Danni, canale diretto e ceduto.

Ho guidato il team operativo Prophet (circa 10 risorse) nelle attività di implementazione dell'applicativo Prophet di FIS (www.prophet-web.com) per le realtà assicurative italiane e internazionali in riferimento ai principi contabili IFRS17 e IFRS9, focus principali:

- moduli attuariali asset-liability (Libreria Asset)
- moduli dedicati al principio IFRS17 e Solvency II (Libreria IFRS17)
- moduli dedicati al data management e data quality (Applicativi Prophet PRD e IDR)
- moduli dedicati al data reporting (Prophet Enterprise)
- moduli dedicati al reporting IFRS17 (Applicativo Enterprise Accounting System)

Ho guidato lo sviluppo commerciale dell'applicativo Prophet in ambito Italia, EMEA e Asia.

Ho supportato le altre region (PwC Nigeria e PwC Indonesia) nella predisposizione ed esecuzione di esercizi di impatto "Financial impact assessment" per realtà assicurative locali.

Dicembre 2019 – Aprile 2020

Owner, Rossetti Advisory

Ho supportato PwC Actuarial Services come Senior Advisor in ambito Revisione e Risk Management.

Revisione

Ho supportato il team audit di PwC come esperto attuariale nella revisione del Bilancio Local e IFRS di Aviva Italia.

Risk Management

Ho supportato Generali (area Risk Management) nella pubblicazione del paper annuale sugli emerging risks.

L'entità legale "Rossetti Advisory" è stata sospesa con l'ingresso in PwC Actuarial Services.

Gennaio 2018 – Dicembre 2019

Amministratore Delegato e Responsabile Servizi Attuariali, **MBE CONSULTING SRL**

Nel 2018 ho avviato la start-up assicurativa MBE Consulting Srl, joint venture assicurativa tra lo studio attuariale inglese MBE International e l'agenzia per il lavoro Oliver James Associates.

Ho ricoperto il ruolo di Amministratore Delegato e Direttore Generale, con ampie deleghe da parte del Consiglio di Amministrazione. Mi sono occupato di gestione e strategia d'impresa, pianificazione, redazione del Bilancio di esercizio, gestione fornitori, gestione del conto corrente e delle commesse, ho redatto e portato in approvazione il business plan.

In poco meno di due anni ho creato una struttura interna di circa quindici attuari. Mi sono occupato principalmente di sviluppo commerciale su tematiche Solvency II, IFRS17 e riassicurazione.

Ho collaborato con diversi clienti nazionali ed internazionali proponendo servizi assicurativi legati al mondo vita tradizionale, data analytics e previdenziale.

Come start-up, MBE Consulting ha fatturato oltre un milione di euro nei primi due anni. Clienti importanti sono stati: Assimoco, Zurich Italia, CNP Unicredit Vita, Boston Consulting Group, Pramerica Italia, BDO, ElipseLife, HDI, Helvetia, ITAS, CF Assicurazioni, ecc.

Ho ricoperto il ruolo di senior advisor nelle attività di M&A di Pramerica Italia (Gruppo Prudential) affiancando il CFO di Pramerica Italia nella gestione delle richieste degli acquirenti e predisposizione di analisi di bilancio Solvency II.

Nonostante un avvio commerciale e operativo brillante e la forte componente imprenditoriale che caratterizzava tale ambiente, la costante divergenza in ambito piano strategico con il CdA mi ha convinto ad abbandonare questa esperienza solo dopo pochi mesi attraverso delle dimissioni volontarie, prima dalle cariche amministrative (agosto 2019) e successivamente dalle cariche operative e direzionali (novembre 2019).

Febbraio 2008 – Dicembre 2017

Actuarial Director, **DELOITTE CONSULTING SRL**

Si tratta del periodo di formazione manageriale della mia carriera.

Sono entrato in Deloitte Consulting come Consultant nel 2008 e in circa dieci anni ho ricoperto tutti i ruoli fino al ruolo di Director maturando competenze tecniche trasversali (insurance e accounting) e importanti competenze manageriali. Nel corso della mia carriera mi sono stati affidati clienti importanti che ho saputo gestire sempre con estrema professionalità. Clienti rilevanti sono stati:

- Unipol: ho guidato come Project Manager lo studio di fattibilità IFRS17 & 9 per il business Vita e Danni.
- Generali Country Italia: ho guidato come Project Manager l'implementazione attuariale in Prophet del Modello Interno Parziale Solvency II
- Aviva Italia, Bipiemme Vita, Credemvita, Helvetia Italia, CNP Unicredit Vita, Itas, Zurich Italia, Uniqa Italia, Pramerica Italia, HDI Italia, CNP Italia, Assimoco: ho guidato come Project Manager l'implementazione attuariale in Prophet del Modello Standard Formula Solvency II e del modello Swiss Solvency Test
- Mediolanum, Cardif: ho guidato come esperto attuariale le revisioni del bilancio Solvency II
- Helvetia Italia, Uniqa Assicurazioni: ho gestito le revisioni indipendenti del TEV/EEV/MCEV.

Gennaio 2004 – Febbraio 2008
Analista Attuariale, **INTESA VITA SPA**

Si tratta della mia prima esperienza in ambito assicurativo in un ambiente stimolante, preparato dal punto di vista tecnico e coinvolgente da un punto di vista relazionale. Mi sono occupato di valutazioni di valore (Embedded Value), tariffazione e riservazione, progetti di migrazione di portafoglio (Universo, Gelso, Previnet).

Istruzione e formazione

Università La Sapienza, Roma
Scienze Statistiche ed Attuariali
Laurea 110/110 conseguita nel 2004
Tesi: "Value-Creating strategies per le compagnie di assicurazione vita"

Liceo Scientifico "Carlo Jucci", Rieti

Competenze

Lingua Inglese

- Capacità di lettura: Ottimo
- Capacità di scrittura: Ottimo
- Capacità di espressione orale: Ottimo

Conoscenze informatiche

- Pacchetto MS Office (livello avanzato).
- SAS, Prophet, R, VBA

Capacità e competenze relazionali

Le mie esperienze professionali mi hanno permesso di crescere in ambienti multiculturali, esposti continuamente al cambiamento ed all'innovazione, caratterizzati da dinamiche complesse dal punto di vista tecnico professionale e della comunicazione. La gestione del conflitto è un elemento caratterizzante della mia cultura manageriale.

Capacità e competenze organizzative

Le mie esperienze professionali in primarie società di consulenza manageriale hanno arricchito e stimolato le mie competenze in ambito coordinamento del personale, team building e sostenibilità del business.

Capacità e competenze tecniche

Esperto attuariale con esperienza ventennale in primarie società di consulenza manageriale.

Social media

Linkedin

- Proprietario e amministratore del Gruppo LinkedIn "Prophet Users Group"
<https://www.linkedin.com/groups/3979425/>
- Proprietario e amministratore del Gruppo LinkedIn "IFRS 17 Insurance Contracts Standard"
<https://www.linkedin.com/groups/8574573/>