



Alessandro Mancini

Nazionalità: Italiana

PRESENTAZIONE

Negli ultimi 24 anni ho svolto nei settori ICT/IOT ed Electric Sharing Mobility diversi ruoli di responsabilità per aziende private ed enti pubblici, in ambito tecnico (sia operativo che sperimentale e di ricerca), in campo amministrativo e nel marketing, come Project Manager, Buyer e Product Manager, ricoprendo anche posizioni di coordinamento di team tecnici, e interagendo/collaborando con una vasta gamma di interlocutori, partner e fornitori, sia privati che pubblici. Ritengo di aver acquisito una significativa maturità professionale che, unita ad una naturale attitudine alla cooperazione tra gruppi, ad un solido approccio analitico strutturato in modalità "top down" e ad una spiccata capacità di intuizione e "problem solving", mi consente di svolgere con efficacia ruoli di responsabilità in numerosi ambiti, non necessariamente quelli in cui sono stato finora coinvolto. Ambisco a far parte di una realtà lavorativa dinamica e in crescita per poter arricchire la mia conoscenza e formazione, e crescere insieme all'azienda privata o l'ente pubblico per cui lavoro, assumendomi la responsabilità di ricoprire una posizione di coordinamento e management.

REFERENZE

Business Development - WFM Solutions in Healthcare, Call Center, IT/OT, Aviation, Logistics

Nome: Barbara Frasca (LinkedIn)

I've worked with Alessandro as Account manager of a group of external people that Alessandro managed as Wind Project Manager in Prepaid/IN activities for Wind. So I knew him both for professionals and human attitudes: Always very strongly committed to results capable to involve all teams towards the same goals. Highly prepared on all technical aspects on BSS/OSS so it was a pleasure to learn many technical topics from him. Open to share also his personal passions as travels and music. I'd like to have the opportunity to work together again.

ICT Strategy & Governance Advisor for Intellera Consulting

Nome: Leonardo Beltri (LinkedIn)

Alessandro è professionista solido, preparato e assolutamente affidabile. Il suo approccio analitico e di studio di dettaglio degli ambiti di intervento che gli vengono affidati gli garantiscono autorevolezza agli occhi di colleghi e clienti interni. A queste competenze distintive va aggiunta una notevole esperienza di program management di iniziative complesse e che coinvolgono numerosi enti aziendali

CEO Italy & Switzerland at STACK EMEA

Nome: Sherif Rizkalla (LinkedIn)

Alessandro is a very committed professional that takes pride in putting a lot of care in his projects and activities to turn them around efficiently and with a high level of quality. His analytical skills are strong, as well as his interpersonal and negotiation skills. He was a real asset to the team.

Executive C-Level in Vendite, Marketing e Digital. Imprenditore

Nome: Adriano Ottaviani (LinkedIn)

Alessandro è un professionista di grande esperienza che ho avuto modo di conoscere e apprezzare durante gran parte della sua carriera. Ha sempre dimostrato una grande passione e volontà nel raggiungere gli obiettivi e una spiccata capacità di mettersi in gioco passando da ruoli tecnici a quelli amministrativi e di marketing con una comprovata esperienza nell'ambito del customer value management.

Sempre disponibile, attento e puntuale nell'affrontare tematiche complesse e proteso nel raggiungimento di obiettivi sempre più sfidanti ed importanti. Una persona su cui fare affidamento per la sua solidità, le sue competenze e la sua comprovata serietà.

Board Directory at Tiscali

Nome: Franco Grimaldi (LinkedIn)

Alessandro è stato un prezioso collaboratore e collega non solo nelle fasi iniziali di nascita di WIND ma anche in quelle successive di grande sviluppo della Società e della Customer Base. Le sue competenze specifiche nonché la grande serietà professionale sono sempre un'ottima garanzia di successo.

Business Owner at TelConsulting

Nome: Enrico del Carmine (LinkedIn)

I had the pleasure of working with Alessandro for years, collaborating on several projects. Alessandro is not only a gifted negotiator but also a manager with strong dedication to the Company's success, especially thanks to his skills and experience.

Ericsson Principal Consultant, Digital BSS Service Delivery unit

Nome: Flavio Leoni (LinkedIn)

I have worked with Alessandro for many years, during the setup and the tremendous growth of Wind as 3rd mobile Operator in Italy. Prepaid services were his main task at that time. Alessandro has excellent professional and human skills. He is serious, reliable and has an unrivaled technical knowledge, complemented by a rare sense of politeness and education.

Head of Operations Simplified , Amazon Web Services - Telco IBU at Amazon Web Services (AWS)

Nome: Antonello Arpino (LinkedIn)

I have been working with Alessandro i , which has been one of my customers , for more than 18 years. I have rarely seen such a passion and dedication to work , with countless ours spend together partnening to deliver value for our companies. Clear strenghts are Focus on results, Business Orientation and Attention to the details among others. Alessandro is also very capable to work in stressful situations bringing the results. So if you are looking for a concrete person that can bring value and result to the organization he is the candidate you are looking after.

Senior Major Account Manager at JUNIPER Networks

Nome: Marc Pastorelli (LinkedIn)

It was a pleasure to work together with Alessandro as a customer of mine. He was the customer but the high professionally always create a very good environment in which negotiation always went in the right direction as a win win for both parties. Always keen on is job and always trying to improve his knowledge what ever war the environment. Hope to have more and more business with him.

ESPERIENZA LAVORATIVA

PMO per Po.Mo.S. (Polo Mobilità Sostenibile) nel Progetto Europeo 'Life for Silver Coast' (LIFE_SC)

DIET Dipartimento Ingegneria dell'Informazione Elettronica e Telecom. Università di Roma "Sapienza"
[01/02/2019 – 30/06/2023]

Città: Roma

Paese: Italia

Vincitore di un Assegno di Ricerca biennale (2019-2021) relativo al Bando N.24/2018 pubblicato dall'Università di Roma "Sapienza", è stato incaricato dal Po.Mo.S., centro di ricerca del DIET, di svolgere attività di PMO per il progetto LIFE_SC, finanziato dalla CE nell'ambito dei progetti Environment.

Il progetto, attivo fino al 31/12/2022, prevede l'implementazione di un sistema di trasporto elettrico intermodale a zero-emissioni in sharing nell'area dei Comuni di Orbetello, Monte Argentario e Isola del Giglio, partner di progetto insieme, tra gli altri, all'Università di Roma, di Firenze, Enel X, basato su una flotta eterogenea terrestre e marina, mediante l'utilizzo di mezzi elettrici commerciali (auto, bus, scooter, e-bike) e prototipali (4 battelli elettrici): in particolare, i battelli sono stati direttamente ideati, progettati e realizzati dal Po.Mo.S, con appalti a ditte specializzate, con l'obiettivo di renderli particolarmente versatili, in grado di navigare soprattutto nelle acque lagunari protette di Orbetello. Tali battelli sono natanti a pontone, con un sistema di propulsione elettrico costituito da motori brushless opportunamente accoppiati a ruote a pale, dimostratesi nel corso della sperimentazione adatte per la navigazione in acque con fondali particolarmente bassi e ricchi di fitta vegetazione

acquatica, come nel caso della laguna di Orbetello. Questa particolare adattabilità di tali battelli elettrici a contesti acquatici selvaggi e di difficile accessibilità, li rende estremamente adatti ad un turismo naturalistico, eco-compatibile ed eco-sostenibile. L'alimentazione del powertrain è realizzata mediante un sistema di accumulo, costituito da pacchi-batterie ricaricati mediante un sistema RES (fotovoltaico) a tettoia, in grado di fornire una prolungata autonomia in navigazione, specialmente d'estate, senza la necessità di ricaricare tramite le colonnine di ricarica previste dal Progetto. I battelli sono dotati di un sistema di supervisione, programmabile, per il controllo dei sistemi di propulsione, dei dispositivi di servizio, e dei sensori di bordo e per l'assistenza alla navigazione: tale supervisore è stato ideato per essere in futuro adattato alla guida autonoma, rendendo in tal modo il battello più grande della flotta un trimarano privo di timone fisico ma dotato di un timone virtuale emulato dal moto relativo di quattro sistemi indipendenti di propulsione (i motori+ruote a pale), disposti a coppia sui due lati del natante, un "unicum" nel suo genere in ambito nautico.

Il progetto prevede prototipi di batterie Lithium Free da utilizzare nei battelli e negli e-Hub, innovativi sistemi di ricovero delle e-bikes, a loro volta prototipi unici nel loro genere, infrastrutture di ricarica dedicata ai mezzi elettrici e una piattaforma utilizzata per la gestione dei servizi di mobilità e per la raccolta dei dati di monitoraggio dei parametri di progetto, in primis quelli ambientali raccolti tramite sonde distribuite sul territorio.

Project Manager per Po.Mo.S. (Polo per la Mobilità Sostenibile)

DIET Dipartimento Ingegneria dell'Informazione Elettronica e Telecom. Università di Roma "Sapienza"
[01/07/2021 – 30/06/2023]

Città: Roma

Paese: Italia

Vincitore di un Assegno di Ricerca biennale (2021-23) relativo al Bando AR-B 07/2021 pubblicato dall'Università di Roma "Sapienza", è stato incaricato dal Po.Mo.S, centro di ricerca del DIET, di svolgere attività di PM per il Progetto SPOS (Sistemi Per l'Orticoltura Sostenibile), finanziato dal PON Imprese e Competitività 2014-20, gestito dal MiSE.

Il Progetto, iniziato ad ottobre '19, con durata di 42 mesi, si prefigge l'obiettivo di implementare un sistema sperimentale di robotica agricola, destinato ai terreni seminativi, a zero-emissione e basso impatto meccanico sul terreno: tale sistema prevede la realizzazione di due carri autonomi a propulsione elettrica, che si muovono in parallelo ai bordi del terreno agricolo e che trainano, attraverso dei verricelli, un carrello di peso limitato per minimizzare il compattamento del terreno, destinato a svolgere diverse operazioni sul campo oggetto dell'attività agricola (semina, irrigazione, irrorazione di diserbante, video-riconoscimento e classificazione delle piante per monitorarne lo stato). Una volta finite le operazioni cui è stato deputato, il carrello viene sollevato da uno dei carri e trasportato in un altro punto in cui sono previste ulteriori lavorazioni. Grazie a questo sistema l'erosione del terreno è limitata visto che ad attraversare la maggior parte del campo è il carrello, che è un mezzo molto più leggero (100 kg) di quanto sia un trattore convenzionale (1 t). Il sistema è sostenuto energeticamente da un sistema di accumulo costituito da pacchi-batteria a bordo dei due carri, ricaricato da un sistema RES a tettoia posto sopra i carrelli, che garantisce una prolungata autonomia, specialmente nei periodi estivi, minimizzando la frequenza delle ricariche esterne effettuate tramite collegamento alla rete.

Il sistema progettato realizza un Sistema Multi-Robot Autonomo programmato per scopi agricoli, dotato di un sistema di supervisione capace di svolgere in sicurezza innumerevoli attività prestabilite da un piano di lavoro modulare, elaborato da un sistema centrale, che può essere gestito e monitorato da remoto, e riadattato periodicamente secondo le esigenze del cliente. È pertanto un sistema molto versatile con numerosi elementi innovativi: consente lavorazioni totalmente automatizzate, senza necessità di personale a bordo, svolte a bassa velocità (incompatibili con personale in periodi estivi ad alta insolazione) e conseguentemente ad alta precisione di esecuzione e con bassi consumi energetici; grazie all'ausilio di una sensoristica di rilevamento ad-hoc e le basse velocità di lavorazione sia dei carri che del carrello il sistema risulta intrinsecamente sicuro, e quindi predisposto anche a lavorare in presenza di persone per l'attuazione di sistemi non solo autonomi ma anche collaborativi; la versatilità del sw permette di replicare la tecnologia adottata in questo Progetto per altri sistemi autonomi e/o collaborativi anche non agricoli come, ad esempio, i sistemi per trasporto persone.

CRM/CVM Product Manager - Business & Wholesale Marketing

Wind Telecomunicazioni S.p.A. / WindTre S.p.A. [2013 – 31/10/2018]

Città: Roma

Paese: Italia

Responsabile delle principali attività di supporto a tutte le Campagne CRM Business, outbound e inbound, relative al segmento Small-Medium Enterprise (SME). Tali campagne sono realizzate con lo scopo di incrementare

il Valore della Customer Base (CB) tramite azioni di Up-selling, Cross-selling e Upgrade, e di potenziare la Loyalty e diminuire il Churn tramite azioni di Prevention, Retention e l'elaborazione di un "Churn Predictive Model".

Principali obiettivi realizzati:

1. Migliorare l'usabilità, in termini di velocità e rischio di errore, dei seguenti strumenti di lavoro forniti ai Canali CRM (Call Center e Sales): Modulistica Contrattuale, Script/Vocal Order, Welcome Letter, Promozioni.
2. Migliorare la "Customer Experience" accrescendo la chiarezza e trasparenza dei principali touchpoints: Fatture, Moduli Contrattuali, Area Clienti, Script/Vocal Order, Welcome Letter.
3. Analizzare e Monitorare l'andamento delle Campagne CRM tramite Report ad hoc.
4. Definire ed Elaborare nuovi Modelli di Servizio Clienti basati sulla segmentazione della CB SME.
5. Gestire e Presidiare l'intero Ciclo Passivo del CRM SME.

Senior Buyer - Direzione Finance & Procurement

Wind Telecomunicazioni S.p.A. [2012 – 2013]

Città: Roma

Paese: Italia

Responsabile delle Negoziazioni, Scouting Fornitori, Analisi Benchmark e RFQ ed Esecutore degli Ordini d'Acquisto dei principali apparati e servizi della Core Network e delle piattaforme Pre-Paid, IN e VAS (hardware, software, servizi di integration & commissioning, servizi di manutenzione, scorte apparati, servizi professionali).

Principali obiettivi realizzati:

1. Curare le Negoziazioni nei minimi particolari, garantendo in fase di acquisto sia gli standard qualitativi richiesti dalle soluzioni tecnologiche offerte dai fornitori, sia la minimizzazione dei costi.
2. Raggiungere un valore di Saving superiore al valore medio ottenuto dal Network Procurement Team.
3. Minimizzare il "Global Lead Time" nella gestione delle Richieste di Acquisto (RDA).
4. Gestire e mantenere i Contratti e gli Accordi Quadro.

Buyer - Direzione Finance & Procurement

Wind Telecomunicazioni S.p.A. [2011 – 2011]

Città: Roma

Paese: Italia

Responsabile delle Negoziazioni, Scouting Fornitori, Analisi Benchmark ed Esecutore degli Ordini d'Acquisto dei principali apparati e servizi della Core Network e delle piattaforme Pre-Paid, IN e VAS.

Principali attività:

1. 180 ordini d'acquisto (19 Mln € di ordinato), saving totale di 3 Mln €.
2. Gestione e Manutenzione dei Contratti e degli Accordi Quadro.

Senior Project Manager - IN&Pre-Paid Service Development - Direzione Information Technology

Wind Telecomunicazioni S.p.A. [2005 – 2010]

Città: Roma

Paese: Italia

Project Manager e Coordinatore di un team di consulenti di Jazzware S.p.A, che svolgono attività di configurazione, sviluppo e test riguardanti oltre 60 progetti relativi ai sistemi e servizi della Piattaforma Pre-Paid e in particolare ai Servizi/Canali di Ricarica.

Principali obiettivi realizzati:

1. Gestire progetti, di cui alcuni molto complessi, in modalità end-to-end: analisi dei requisiti marketing, individuazione e progettazione della soluzione insieme al fornitore, richiesta di acquisto, pianificazione del progetto, sviluppo, implementazione e test.
2. Valutare tecnicamente le offerte di gara (RFQ) proposte dai fornitori.
3. Rappresentare Wind, in qualità di Project Manager, nei principali User Group internazionali relativi alla Piattaforma Pre-Paid di Ericsson.
4. Partecipare ai tavoli di lavoro con i partner europei della Star Map Alliance relativamente a progetti speciali.

Project Manager - IN&Pre-Paid Service Development - Fixed&Mobile IN & Services - Direzione Network

Wind Telecomunicazioni S.p.A. [1999 – 2004]

Città: Roma

Paese: Italia

Come Project Manager, oltre ad un ruolo di coordinamento e supervisione, svolge direttamente attività di configurazione, sviluppo e test in oltre 20 progetti relativi ai sistemi e servizi della Piattaforma Pre-Paid e in particolare ai Piani Tariffari e ai Servizi/Canali di Ricarica.

Principali obiettivi realizzati:

1. Gestire progetti, di cui alcuni molto complessi, in modalità end-to-end: analisi dei requisiti marketing, individuazione e progettazione della soluzione insieme al fornitore, richiesta di acquisto, pianificazione del progetto, sviluppo, implementazione e test.
2. Rappresentare Wind, in qualità di Project Manager, nei principali User Group internazionali relativi alla Piattaforma Pre-Paid di Ericsson.

Ingegnere esperto di progettazione software

CallNet Progres S.r.l. [1999 – 1999]

Città: Milano

Paese: Italia

Attività principali:

1. Progetti principali: sviluppo di Case Base su sistemi CBR (Case Base Reasoning) ed integrazione con altre applicazioni e funzionalità (ACD, IVR, voice-mail, unified messaging, e-mail, e-business, Internet, CC inbound e outbound) nell'ambito di un progetto innovativo, basato su architetture di reti neurali, che realizza soluzioni complete per Call Center di nuova generazione.
2. Attività di trial presso la filiale Cariplo di Milano - Lorenteggio.

Collaboratore tecnico audio-video

Not-notonlytraining [2004 – 2005]

Città: Roma

Paese: Italia

Attività principali:

1. sviluppo e realizzazione della presentazione audio-video di www.ingleseonthego.com (2004)
2. sviluppo e realizzazione della presentazione audio-video di NOT - NotOnlyTraining (2005)

Autore programmi radiofonici

Radio Città del Capo [1988 – 1992]

Città: Bologna

Paese: Italia

Autore, Regista e Conduttore di rubriche di musica classica in collaborazione con Ricordi S.p.A di Bologna

VOLONTARIATO

Volontario presso Associazione Onlus "CASA DI KIM"

[Roma - Italia, 2006 – 2008]

Sostegno a bambini affetti da gravi malattie, per la maggior parte oncologiche, provenienti da varie aree disagiate nel mondo, in cura presso il Policlinico Gemelli, e accolti presso la Casa di Kim.

Volontario presso le Associazione Onlus "Doniamoci il Tempo" e "Domenica per i Senza Tetto" - Parrocchia di San Pio X

[Roma, 2016 – Attuale]

Servizio di accompagnamento per anziani in condizioni di disagio fisico e/o mentale. Distribuzione gratuita di pasti ai poveri senza fissa dimora, la domenica sera presso Piazza San Pietro

Volontario presso Associazione Onlus "VPD" (Violenza Psicologica sulle Donne)

[Roma, 2013 – Attuale]

PUBBLICAZIONI

Resilience Challenges to Climate Change in the 'LIFE for Silver Coast' Project

[2019]

Congresso "ERSA Congress 2019 - Lyon"

Presentazione e Pubblicazione dell'articolo "Resilience Challenges to Climate Change in the 'LIFE for Silver Coast' Project", Antonino Capillo, Alessandro Mancini, Davide Giorgi, Luigi Anniballi and Fabio Massimo Frattale Mascioli - Department of Information Engineering, Electronics and Telecommunications (DIET), University of Rome "La Sapienza" - Polo per la Mobilità Sostenibile Laboratories (POMOS), presentato al Congresso "ERSA Congress 2019 - Lyon"

<https://az659834.vo.msecnd.net/eventsairwesteuprod/production-ersa-public/4e72e2538eed4d76a146fdacc1160b4f>

Link: https://drive.google.com/file/d/1v5Da_XMEX1TeB1uSW_ctdVbb2DWSx9kx/view?usp=sharing

The innovative and versatile 'Valentino' full-electric boat class

[2018]

Congresso "Plug Boat 2018 – Venezia"

Presentazione dell'articolo "The innovative and versatile 'Valentino' full-electric boat class", Antonino Capillo, Alessandro Mancini, Luigi Anniballi, Davide Giorgi, Gian Piero Joime, Emanuele Ferrandino and Fabio Massimo Frattale Mascioli - Department of Information Engineering, Electronics and Telecommunications (DIET), University of Rome "La Sapienza" - Polo per la Mobilità Sostenibile Laboratories (POMOS), presentato al Congresso "Plug Boat 2018 – Venezia"

Link: https://drive.google.com/file/d/1Dn4kdG9KKHI-rz5MD3Hcw9d_bFr53Aw7/view?usp=sharing

Neurofuzzy Approximator based on Mamdani's Model

[2001]

Congresso "XII Italian Workshop on Neural Nets – WIRN VIETRI 2001"

Presentazione e pubblicazione dell'articolo "Neurofuzzy Approximator based on Mamdani's Model", F. M. Mascioli Frattale, A. Mancini, A. Rizzi, M. Panella and G. Martinelli, presentato al Congresso "XII Italian Workshop on Neural Nets – WIRN VIETRI 2001". Pubblicato su Neural Nets WIRN Vietri-01, Roberto Tagliaferri, Maria Marinaro, Springer, ISBN: 978-1-85233-505-2, London 2002.

https://link.springer.com/chapter/10.1007/978-1-4471-0219-9_2

Link: <https://drive.google.com/file/d/1B9BglmYT01psm1brOpEIWe4GhK5koXaT/view?usp=sharing>

Function Approximation with Noisy Training Data using FBF Neural Networks

[1998]

Congresso "International ICSC / IFAC Symposium on Neural Computation (NC '98)" - Vienna, Austria

Presentazione e pubblicazione dell'articolo "Function Approximation with Noisy Training Data using FBF Neural Networks", F. M. Mascioli Frattale, A. Mancini, A. Rizzi and G. Martinelli al congresso "International ICSC / IFAC Symposium on Neural Computation (NC' 98) - Vienna". Pubblicato su Proceedings of Neural Computation (NC '98), ISBN: 9783906454146; 3-906454-14-2, Vienna, Austria, pp. 900-906, Pubblicazione prodotta in Canada, Settembre 1998

Link: <https://iris.uniroma1.it/handle/11573/242338?mode=full.199#.YJK0HrUzaUI>

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Laurea in Ingegneria Elettronica (indirizzo Telecomunicazioni)

Università degli Studi di Roma "La Sapienza" [1984 - 1998]

Campi di studio: Ingegneria, attività manifatturiere e costruzioni: *Elettronica e automazione*

Voto finale: 110/110

Tesi: Reti Neuro-Fuzzy per l'Approssimazione di Funzioni

COMPETENZE LINGUISTICHE

Lingua madre: **italiano**

Altre lingue:

inglese

ASCOLTO B2 LETTURA B2 SCRITTURA B2

PRODUZIONE ORALE B1 INTERAZIONE ORALE B1

spagnolo

ASCOLTO B1 LETTURA B1 SCRITTURA A2

PRODUZIONE ORALE A2 INTERAZIONE ORALE A2

Livelli: A1 e A2: Livello elementare B1 e B2: Livello intermedio C1 e C2: Livello avanzato

COMPETENZE COMUNICATIVE E INTERPERSONALI

ATTITUDINI PROFESSIONALI E INTERPERSONALI

Persona fortemente motivata e portata alle relazioni interpersonali, aspira ad un lavoro preferibilmente da sviluppare in team. Spiccate capacità di analisi e di "problem solving", è abile nello svolgere in modo strutturato, in modalità "top down", incarichi in numerosi ambiti, sia tecnici che commerciali. Abile ad affiancare alle suddette capacità una spiccata propensione all'intuizione e alla creatività. Abituato a perseguire gli obiettivi prefissati anche in condizioni di pressione e in ambiti non strutturati. Consolidata abitudine a gestire i propri obiettivi nel rispetto delle regole e procedure condivise. Spiccata propensione al project management, allo scouting tecnologico, alla ricerca e all'innovazione e buona capacità di muoversi in contesti multiculturali e in rapida evoluzione con intuito e creatività. Spiccata propensione alla negoziazione. Buona capacità nel coordinare e promuovere lo sviluppo dei suoi collaboratori, ritiene fondamentale la trasparenza e condivisione degli obiettivi e delle informazioni. Attento agli aspetti fondamentali della comunicazione, in particolare alla trasparenza e coerenza, e alla forma ed efficacia comunicativa.

Persona cordiale e socievole, dotata di saldi principi morali, sensibile e acuto osservatore delle necessità altrui, sempre pronto e disponibile al supporto e al sostegno di chiunque si trovi in condizioni di difficoltà. Considera la solidarietà e la cooperazione tra le persone un fattore alla lunga vincente anche in ambiti caratterizzati da forte competitività, applicando coerentemente il modello "win win" in qualunque contesto personale e lavorativo. Coltiva da sempre una grossa passione per la musica classica, jazz, rock-pop, ama effettuare viaggi per conoscere nuove realtà culturali. Pianista dilettante.

DATA E FIRMA

Data e Firma

[01/07/2023]