

Niccolò Cavina

Esperienza professionale

Settembre 2014 – Presente
(8 anni e 8 mesi)

PricewaterhouseCoopers Business Services Srl – Deals, Treviso; Partner nella divisione M&A con responsabilità dell'area Nord-Est (Veneto, Trentino-Alto Adige e Friuli-Venezia Giulia)

Principali attività:

- Deal origination
- Deal execution e negoziazione

Selezione delle principali esperienze lavorative:

- Consulenza nell'ambito dell'aggregazione di due delle principali realtà italiane attive nella commercializzazione di formaggi DOP a pasta dura
- Consulenza *sell-side* per la cessione di una società produttrice di preforme in PET ad un *private equity*
- Consulenza *buy-side* nell'ambito dell'acquisizione di un operatore attivo nella distruzione di carburanti
- Consulenza *sell-side* per la cessione di una società produttrice di resistenze elettriche ad una multinazionale svedese
- Consulenza *sell-side* per la cessione di una società attiva nella produzione di dispositivi medicali ad un *private equity*
- Consulenza *buy-side* nell'ambito dell'acquisizione di una fonderia di ghisa
- Consulenza *sell-side* per la cessione di un gruppo italiano attivo nel settore HVAC a una società cinese
- Consulenza *buy-side* ad una delle principali acciaierie italiane nell'ambito dell'acquisizione di un tubificio in Germania (*distressed M&A*)

Novembre 2008 – Agosto 2014
(5 anni e 10 mesi)

PricewaterhouseCoopers Advisory SpA – Corporate Finance, Milano; Manager nella divisione M&A

Principali attività:

- Financial modelling: sviluppo di modelli Excel per la redazione di piani finanziari, modelli di fusione e LBO, valutazioni d'azienda
- Preparazione di documenti commerciali (*pitch*) e Information Memorandum
- Gestione del processo di M&A, supporto alle fasi di *due-diligence*, e negoziazione dello SPA
- Coordinamento delle varie parti coinvolte nel processo: clienti, controparti e consulenti

Selezione delle principali esperienze lavorative:

- Consulenza *sell-side* per la cessione di una attiva nella produzione di sistemi per il settore oleodinamico
- Consulenza *buy-side* ad una *multi utility* italiana nel processo di acquisizione di centrali idroelettriche
- Consulenza *sell-side* per la cessione di una società di vendita gas con più di 85 mila clienti
- Consulenza *sell-side* ad uno dei principali gruppi europei operanti nella distribuzione di materiale elettronico per la dismissione di selezionate attività in Italia

Marzo 2008 - Maggio 2008
(3 mesi)

PricewaterhouseCoopers Advisory SpA – Corporate Finance, Milano; *Stagiaire* presso la divisione M&A

Marzo 2006 - Maggio 2006
(3 mesi)

Studio Professionale Associato Monguzzi Maggioni, Vimercate (MB); *Stagiaire*, principali attività svolte: tenuta dei libri contabili e redazione di bilanci d'esercizio

Esperienza accademica

Esperienze pluriennali di docenza a contratto/lecturer

Università La Sapienza (Master Banking and Finance)

Università Luigi Bocconi (Master in Corporate Finance)

CUOA Business School (Executive MBA)

Università Europea (Master in Management Consulting)

Università Ca' Foscari (International Master in Economics and Finance)

Scuola di Alta Formazione delle Tre Venezie (Corso di alta formazione in valutazione d'azienda)

Studi e Abilitazioni professionali

Novembre 2012

Abilitazione alla professione di Dottore Commercialista; Iscritto all'Ordine dei Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili di Milano e al registro dei Revisori Legali.

Settembre 2006 - Ottobre 2008

Università Commerciale Luigi Bocconi, Milano; Corso di laurea specialistica in economia e legislazione per l'impresa (CLELI-LS).

Queen's University, Kingston, Canada; Selezionato per il programma Master of Global Management

Settembre 2003 - Luglio 2006

Università Commerciale Luigi Bocconi, Milano; Corso di laurea in economia e legislazione per l'impresa (CLELI).

Settembre 1998 - Giugno 2003

Liceo scientifico Federigo Enriques, Lissone (MB).