

Michele Fabietti

Profilo professionale

Business Development Manager | Sales Manager | Project Manager

Dettagli personali

Data e luogo di nascita: xxxx-xx-xx | xxx xxx

Sesso: xxx

Patente di guida: xxx

Anni di esperienza lavorativa: xxx

Nazionalità: Italiana

Esperienze lavorative (più significative)

Titolare di ditta individuale

Mik di Michele Fabietti - Latina, Lazio

settembre 2012 - oggi

- Consulenza aziendale in comunicazione organizzativa, formazione professionale, sviluppo del business (comunicazione, marketing, vendite)
- Strategie C.R.M.
- Formazione in azienda
- Piani di Comunicazione organizzativa
- Project management - progetti a breve scadenza
- Business modelling

Docente universitario

Sapienza, Università degli Studi di Roma

Latina, Lazio

gennaio 2024 - oggi

- Professore a contratto - insegnamento di Statistics (in lingua inglese) corso di laurea “Molecular Biology, Medicinal Chemistry and Computer Science for Pharmaceutical Applications” - settore scientifico-disciplinare STAT-01/A - a.a. 2023-24, presso Facoltà di Farmacia e Medicina (corso di laurea inter-facoltà). sede di Latina, Università degli Studi di Roma “La Sapienza”. Dati: 36 studenti iscritti (I anno), 16 frequentanti, 24 sostenitori di esame (appello giugno-luglio - I e II anno).

Università degli Studi di Roma “Sapienza”, uniroma1.it.

Marketing Manager

Acquanuova (ditta individuale) - Latina, Lazio

maggio 2024 - oggi

La ditta Acquanuova si occupa di commercializzazione di erogatori di acqua per uso domestico, ufficio e in azienda.

Sales Manager e Team Leader

OVERJOBS s.r.l. - Terracina, Lazio

marzo 2023 - agosto 2023

Overjobs s.r.l. è concessionaria di Vitha Group, rete leader in Italia nella vendita diretta.

Site Manager / Training Program Manager

TSP ITALIA s.r.l. - Latina, Lazio

aprile 2021 - luglio 2022

- Responsabile sede operativa di Latina (via Ufente 20 Torre Pontina, Latina) e BDM (Business Development Manager)
- Progettista nuovi corsi di formazione e sviluppo nuove partnership (per l'intera organizzazione) - Learning Design (LD)
- Docente aula (in azienda e online) su Formazione 4.0 - modulo introduttivo. Totale: 30 ore
- Gestione della comunicazione interna (per l'organizzazione).

TSP Italia Srl progetta e realizza in Italia formazione aziendale, finanziata e non.

Project Manager / Training Manager

Global&Local s.r.l - Latina, Lazio

giugno 2018 - maggio 2019

- Gestione operativa di 2 progetti di cooperazione europea - con partner spagnoli, bulgari e italiani (Team-work Project Management)
- Stesura di 3 nuovi progetti per bandi pubblici - preparazione documentazione su analisi di contesto, preventivi e creazione partnership (Training Program Management)
- Formatore d'aula in 2 progetti finanziati, su business design-simulazione di impresa (settore ristorazione collettiva) e su nuove professioni del mercato del lavoro. Totale: 125 ore (Training Specialist).

Global & Local Srl è una società di europrogettazione e realizza progetti di innovazione sociale.

Project manager / Training Specialist / Innovation Manager

Officine del Sapere - Latina, Lazio

luglio 2013 - febbraio 2014

- Redazione del piano di sviluppo strategico e supervisione dell'attuazione (prima fase)
- Coordinamento operativo degli eventi promo e lancio di nuovi corsi di formazione - con team di 6 giovani
- Ideazione di 3 progetti innovativi (condividi con la Direzione) e gestione degli eventi promo di lancio.

Officine del Sapere è un centro di formazione e servizi a favore di imprese e professionisti.

CRM / Marketing & Sales Manager

Xcogito s.r.l. - Latina, Lazio

giugno 2008 - aprile 2012

- Redazione e aggiornamento del piano di marketing interno
- Key-account manager su progetti di comunicazione interna, strategie CRM e di Performance Management
- Definizione della content strategy on line per l'area commerciale dei clienti
- Responsabile della sede secondaria a Firenze. Responsabile commerciale e marketing - advertising online e siti web
- Speaker in fiera sul tema dell'Advertising on line e mobile (soluzioni DADA.net).

Xcogito Srl è una società web che sviluppa applicazioni web, siti e portali web, consulenza e marketing per il Web.

Consulente Marketing / Comunicazione / Vendite

Ditta omonima - Latina, Lazio

gennaio 2003 - dicembre 2008

Consulenze varie nel Lazio nella gestione di progetti di marketing e comunicazione, sviluppo commerciale (micro e piccole imprese) e supporto alla Direzione per la gestione di eventi business. Esperienze più significative:

- Implementazione di un sistema CRM in team presso multinazionale farmaceutica (6 mesi). Il mio focus era sulla Comunicazione interna e personalizzazione delle schermate della soluzione web
- Gestione del programma di rilascio del nuovo portale web della Regione Lazio (supporto agli Assessorati regionali)
- Vendita e monitoraggio contenuti di siti e portali web, per conto di agenzie web/comunicazione.

Business Development Manager / Training manager

Centro Culturale Pontino - Interstudio - Latina, Lazio

luglio 2005 - marzo 2006

- Supporto al Direttore del Centro nell'area dello sviluppo organizzativo in qualità di BDM (Business Developer)
- Identificazione di nuove opportunità di business e avvio sperimentale di nuove aree di formazione professionale
- Sviluppo e mantenimento dell'immagine in coerenza agli obiettivi di rilancio del brand
- Aggiornamento della struttura dei contenuti del sito web e coordinamento della promozione online.

Interstudio è istituto paritario e centro di formazione professionale.

Communication Manager

Comunic@ Price & Service srl - Latina, Lazio

settembre 2001 - giugno 2004

- Supporto operativo alla Direzione nelle campagne di promozione e sviluppo commerciale
- Progettazione e attuazione in team del piano strategico di comunicazione innovativa per azienda cliente automotive
- Analista di mercato e studio preliminare di nuove commesse.

Comunic@ Price & Service Srl è agenzia di comunicazione e pubblicità.

Business Development Manager (artigianato e commercio)

C.N.A provinciale di Latina - Latina, Lazio

gennaio 1998 a settembre 2001

- Site manager, responsabile della sede di Aprilia e Cisterna di Latina. Assistente al Direttore provinciale. BDM
- Supporto alla Direzione nella composizione e gestione di progetti complessi, a favore di categorie di imprese artigiane e commerciali. Referente interno per analisi di settore, studi statistici e preparazione di interventi istituzionali
- Export manager, responsabile dell'ufficio internazionalizzazione.

CNA è la Confederazione Nazionale dell'Artigianato/Piccola/Media Impresa, per rappresentanza e assistenza.

Istruzione e Formazione (più significative)

Aggiornamenti continui su Strategie commerciali, Sviluppo del business, Gestione Sostenibilità,
formazione on line, partecipazione a workshop, consulenza in partnership

Aggiornamento competenze digitali - 100 ore online - in Tecnologie emergenti e Cybersecurity
Digital SkillUp

luglio 2021 - settembre 2021

Progettazione innovativa ad impatto socio-ambientale - 80 ore - Project management

Spazio Attivo LOIC (Regione Lazio) - Zagarolo, Lazio

dicembre 2019 - marzo 2020

Seminario formativo su Europrogettazione - 8 ore

Porta Futuro Lazio - Latina, Lazio

giugno 2017

Corso intensivo di Project Management - 21 ore

PMP Club - Roma, Lazio

maggio 2007 - maggio 2007

Corso intensivo per Innovation Manager - 200 ore

TILS - Telecom Italia Learning Services - Roma, Lazio

marzo 2004 - giugno 2004

Ricerca-studio post-laurea (Research Fellowship)

University of Pittsburgh, Department of Economics - Pittsburgh, PA - U.S.A.

settembre 1995 - giugno 1996

Laurea magistrale in Scienze Statistiche Economiche

Università degli Studi "La Sapienza" - Roma, Lazio

Voto finale: 110 / 110 . Data: 13 luglio 1995

settembre 1988 - luglio 1995

Corso intensivo di Lingua inglese - 1 semestre

American University of Rome - Roma, Lazio

settembre 1992 - maggio 1993

Competenze

- Ottime capacità organizzative, di relazione, di negoziazione, di sviluppo della vendita
- Buone capacità di analisi dei problemi, impostazione percorsi di risoluzione - programmazione e progettazione
- Capacità consolidate di progettazione dello sviluppo delle persone nelle organizzazioni
- Capacità consolidate di analisi quali-quantitative di criticità complesse, studio dei path di risoluzione, restituzione documentale secondo le necessità - analisi dati, studi comparativi, presentazioni
- CRM software
- Project management
- Backoffice web application
- Programmi Office Windows
- Wordpress content management

Lingue

- Italiano - Lingua madre
- Inglese - Avanzato
- Tedesco - Principiante

Siti Web e Social

<https://www.linkedin.com/in/michelemikfabietti/>

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi dell'art. 13 D.Lgs. 30 giugno 2003 n. 196 e dell'art. 13 del Regolamento (UE) 2016/679.

Data, ____23/08/2024_____

Firma _____